

ANNEX A LA MATRÍCULA DELS CICLES FORMATIUS DE GRAU SUPERIOR - CURS 20-21

Cicle formatiu de grau superior:

Tècnic superior en gestió de vendes i espais comercials (promoció 2019-2021)

Nom i cognoms alumne/a: _____

Curs en el que es matricula: :

Es matricula per primer cop
 Repeteix primer (- 495h aprovades)
 Passa segon (+ 495h aprovades)

Nivell anglès: baix mitjà alt quina titulació tens? _____

Marcar amb una X les UF de les que es pot matricular

Mòduls 1r curs	Hores	Matrícula
M03. Gestió econòmica i financera de l'empresa	99	
UF1. Emprenedoria, creació d'empresa, i inversió i finançament	33	
UF2. Operativa de compravenda i tresoreria	33	
UF3. Comptabilitat i fiscalitat empresarial	33	
M04. Investigació comercial	132	
UF1. Planificació de la investigació comercial	33	
UF2. Fase exploratòria de la investigació comercial	33	
UF3. Fase concloent de la investigació comercial	33	
UF4. Tractament, anàlisi i conclusions	33	
M08. Polítiques de màrqueting	165	
UF1. Organització comercial	33	
UF2. Màrqueting estratègic	44	
UF3. Màrqueting operacional	55	
UF4. Pla de màrqueting	33	
M10. Anglès	132	
UF1. Anglès tècnic	132	
M11. Màrqueting digital	132	
UF1. Eines de màrqueting digital	99	
UF2. Pla de màrqueting digital	33	
M12. Atenció al client, consumidor i usuari	99	
UF1. Organització de l'atenció al client, consumidor i usuari	33	
UF2. Gestió i manteniment de dades de clients	33	
UF3. Gestió de processos de serveis al consumidor	33	

M13. Formació i orientació laboral	66	
UF1. Incorporació al treball	33	
UF2. Prevenció de riscos laborals	33	

<i>Mòduls 2n curs</i>	<i>Hores</i>	<i>Matrícula</i>
M01. Aparadorisme i disseny d'espais comercials	66	
UF1. Distribució d'espais comercials	33	
UF2. Aparadorisme: disseny i muntatge	33	
M02. Gestió de productes i promocions en el punt de venda	66	
UF1. Gestió de productes en el punt de venda	33	
UF2. Gestió de promocions en el punt de venda	33	
M05. Logística d'aprovisionament	66	
UF1. Planificació de l'aprovisionament	22	
UF2. Prospecció i negociació amb proveïdors	22	
UF3. Compres i control	22	
M06. Logística d'emmagatzematge	99	
UF1. Marc legal i règims d'emmagatzem. en el comerç nacional i int.	33	
UF2. Organització dels espais i del procés d'emmagatzematge	33	
UF3. Gestió i supervisió d'estocs	33	
M07. Organització d'equips de venda	99	
UF1. Planificació i control d'equips de venda	66	
UF2. Coordinació i d'equips de venda	33	
M09. Tècniques de venda i negociació	86	
UF1. Gestió de les estratègies comercials	33	
UF2. Procés de venda	53	
M14. Projecte de gestió de vendes i espais comercials	33	
UF1. Projecte de gestió de vendes i espais comercials	33	

M16. Mòdul dual en gestió de vendes i espais comercials	310	
UF1. Coneixement de l'entorn professional	66	
UF2. Desenvolupament del perfil professional	244	
M15. Formació en centres de treball	350	
M15. Formació en centres de treball	350	