



Àmbit
professional
Comerç i
màrqueting

Cicle formatiu Grau Superior

Gestió de vendes i espais comercials

Gestiona operacions comercials de compravenda i distribució de productes i serveis, i organitza la implantació i animació d'espais comercials.



Institut **Carles Vallbona**

C. Camp de les Moreres, 14
08401 Granollers
Tel. 93 860 00 21



Generalitat de Catalunya
**Departament
d'Ensenyament**

Cicle formatiu de grau superior

Gestió de vendes i espais comercials

Descripció

Hores: 2.000

Dates: setembre a juny

Horari: dilluns a divendres
de 15:00 h a 21:20 h.

Requisits d'accés

Batxillerat.

Tècnic o tècnic superior d'FP.

Curs d'orientació universitària
(COU).

Titulació universitària o
equivalent.

Prova d'accés.

Sortides professionals

Cap de vendes.

Agent comercial.

Responsable d'establiment.

Supervisió de telemàrqueting.

Merchandiser.

Aparadorisme comercial.

Disseny espais comercials.

Promoció en punt de venda.

Implantació espais comercials.

Pla d'estudis

Mòduls de primer curs

M03 Gestió econòmica i financera de
l'empresa

M04 Investigació comercial

M08 Polítiques de màrqueting

M10 Anglès

M11 Màrqueting digital

M12 Atenció al client, consumidor i
usuari

M13 Formació i orientació laboral

Mòduls de segon curs

M01 Aparadorisme i disseny d'espais
comercials

M02 Gestió de productes i promocions
en el punt de venda

M05 Logística d'aprovisionament

M06 Logística d'emagatzematge

M07 Organització d'equips de venda

M09 Tècniques de venda i negociació

M14 Projecte de gestió de vendes i
espais comercials

M15 Formació en centres de treball

M16 Mòdul dual

Informació addicional

Aquest cicle s'imparteix en modalitat dual.

Més informació a:

<http://fpvallbona.iescarlesvallbona.cat>

correu-e: centre@iescarlesvallbona.cat



Projecte de qualitat
i millora continua

innovafp

Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union

